

Unter der Schirmherrschaft des Verbandes der Deutschen Wirtschaft in der Russischen Föderation

4. dialog e.V.-Karrierebörse Deutschland-GUS

1. Dezember 2006, 15:00 bis 19:00 Uhr
Atrium der Deutsche Bank AG
Unter den Linden 13-15, Berlin-Mitte



dialog e.V.

Vereinigung deutscher und russischer Ökonomen

Ассоциация экономистов Германии и России

диалог +

Grußwort zur 4. dialog e.V- Karrierebörse „Deutschland-GUS“ 2006

Daheim in der Fremde!

Seit fast 40 Jahren bin ich mit Russland verbunden; seit 30 Jahren lebe ich mit wenigen Unterbrechungen in Russland. Rückblickend kann ich sagen, dass ich kaum einen Tag bereut habe. Es waren reiche, ausgefüllte, manchmal schwere Jahre, besonders wenn ich an die Zeiten in der ehemaligen Sowjetunion zurück denke.



Mit angehaltenem Atem verfolgten wir Ausländer die kaum vorstellbare Wandlung eines, nein des

kommunistischen Staates zu einem Land auf dem Weg zu Demokratie und Marktwirtschaft. Und selten war die Entwicklung so spannend wie im Augenblick. Die russische Wirtschaft wächst und wächst und wächst. Und mit ihr die Attraktivität des Landes für Investoren; kaum ein internationaler Großkonzern, der nicht in Russland aktiv wäre und in ganz besonderem Maße die deutsche Wirtschaft. 4.500 Firmenpräsenzen sprechen für den Standort und seine Attraktivität.

Im gleichen Maß wie der unverminderte Zug nach Russland anhält, wächst auch die Nachfrage nach engagierten, kompetenten und gut ausgebildeten Mitarbeitern. Personal, das sich mit dem Sprach-, Kultur- und Wirtschaftsraum

identifiziert – dem Russland oder die GUS-Staaten zur zweiten Heimat werden können. Die Zukunft liegt im Osten – auch und im speziellen unter dem Aspekt der Karriere. Wer in einem so dynamischen Markt seine Qualitäten unter Beweis stellen kann, dem steht der Weg in die Welt offen. Aber, die Zahl der Russland Verfallenen mehrt sich. Wer einmal vom Fieber erfasst wurde, der bleibt meist für lange Zeit.

Die Karrierebörse bietet gute Möglichkeiten sich aus erster Hand zu informieren, mit potentiellen Arbeitgebern ins Gespräch zu kommen und die eigenen Fähigkeiten unter Beweis zu stellen. Nutzen Sie deshalb diese Chance. Ich kann Ihnen Russland empfehlen. In mir sehen Sie den lebenden Beweis für eine Karriere in Russland. Ich wünsche Ihrer Börse eine – um im Bild zu bleiben – eine Hausse.

Dr. Andrea von Knoop

Willkommen zur 4. dialog e.V- Karrierebörse „Deutschland-GUS“

Liebe Absolventen und junge Berufstätige,

dialog e.V. begrüßt Sie zur vierten Karrierebörse Deutschland – GUS.

Drei erfolgreiche deutsch-russische Karrierebörsen liegen bereits hinter uns und der Zuspruch und das Interesse sowohl bei den Unternehmen als auch bei den jungen Bewerbern hält weiterhin an.



Wie schon im letzten Jahr haben wir über die Einrichtung unserer speziell für die Karrierebörse entwickelten Webseite www.karriereboerse-gus.de den Besuchern im voraus die Möglich-

keit gegeben, sich auf die Karrierebörse und die Aussteller gezielt vorzubereiten. Auf diese Weise konnten wir einen Teil dazu beitragen, die Kommunikation zwischen Unternehmen und Besuchern zu optimieren. Daneben gab es aber auch viele weitere, womöglich weniger auffällige Neuerungen. Wir freuen uns deswegen sehr auf Ihre Resonanz und hoffen mit ihrer Hilfe jedes Jahr ein wenig besser zu werden.

Die Grundidee spiegelt sich unverändert in unserem Motto „Experten suchen Verantwortung“ wieder. Unternehmen haben hier die Möglichkeit, Spezialisten für den Wachstumsmarkt Russland zu

finden, wobei regionale Kenntnisse mit Fachkompetenzen von Jura bis Ingenieurwissenschaften die Bewerber auszeichnen.

In unserer Vereinigung finden Studenten und Young Professionals aus Deutschland und Rußland zusammen, die an den deutsch-russischen Wirtschaftsbeziehungen interessiert sind und den Dialog in Wissenschaft und Wirtschaft fördern wollen.

Unser Ziel ist es darüber hinaus, insbesondere jungen Führungskräften die Gelegenheit zu geben, bereits zu Studienzeiten und zum Anfrang ihres Berufslebens mit erfahrenen Experten in Kontakt zu kommen. Die enge Zusammenarbeit mit Berufserfahrenen kommt auch darin zum Ausdruck, dass wir kein rein studentischer Verein sind, sondern auch viele Berufstätige und Unternehmen zu unseren Mitgliedern zählen.

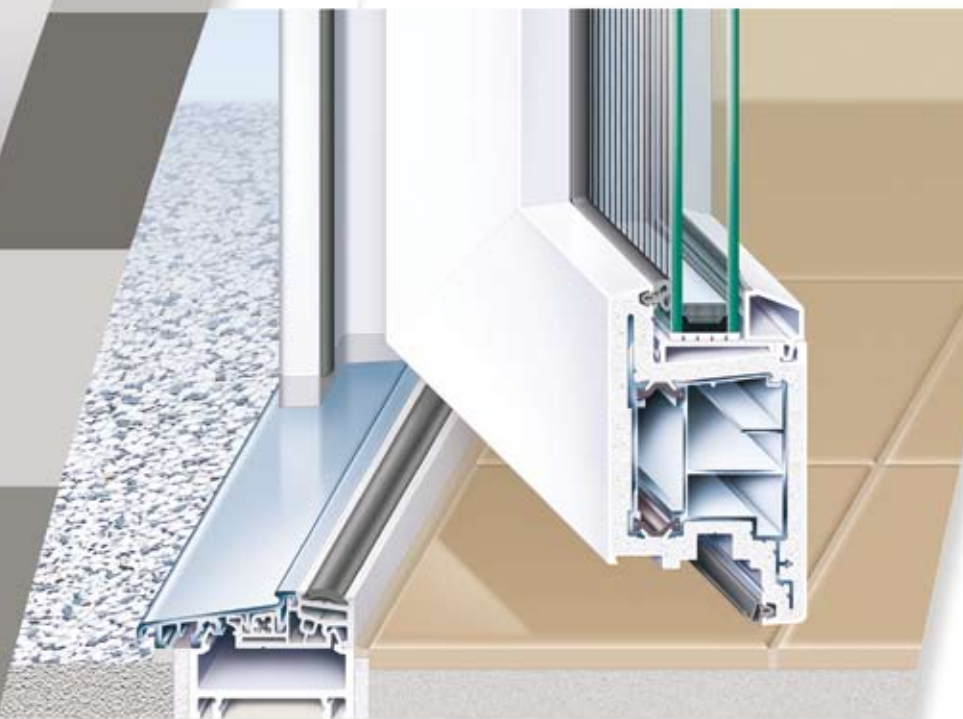
Der erfolgreichste Weg zum „Experten“ ist Lernen. Der einfachste Weg zum Lernen ist Mitmachen. Wie, das erfahren Sie auf www.dialog-ev.org.

Wir wünschen Ihnen viel Erfolg und auch viel Spaß bei den Gesprächen mit den Unternehmensvertretern.

Anna-Lena Röhrs

profine

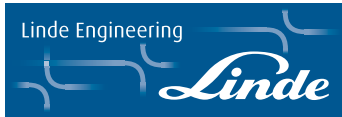
Name	profine GmbH
Branche	Chemische Industrie / Herstellung der Fensterprofile aus PVC
Kontaktadresse	Deutschland: Mühlheimer Strasse 26, 53840 Troisdorf; Russland: 2. Roschinski proezd 8, 115419 Moskau
Umsatz 2005	Weltweit ca.772 Mio. Euro
Mitarbeiter	Weltweit ca. 3340
Zukunft des GUS-Geschäfts	„profine“ ist ein internationaler Profilextrudeur mit Zukunft. Frische Ideen, zukunftsweisende Technologie und drei erfolgreiche Marken: KBE, Trocal und Kömmerling, machen die profine zu Europas Nr. 1. Die profine-Gruppe besitzt einen Marktanteil von 26% auf dem europäischen Markt für Fenster, Türen, Sichtschutz, Bauprofile und Platten.
Fachrichtungen	Vertrieb, Marketing, Finanzen, Logistik, Produktion
Zusatzqualifikationen	Unternehmerisches Denken, Belastbarkeit, Flexibilität, Lernfähigkeit, Selbstständigkeit, Teamfähigkeit, Auslandserfahrung, sehr gute Sprachkenntnisse (Russisch, Deutsch, Englisch)
Auswahlverfahren	Online-Bewerbung, strukturierte Interviews, Assessments (optional)
Jobeinstieg	Direkter Einstieg, unterstützt durch planmässige Einarbeitungsmassnahmen
Weiterbildungs- und Karrieremöglichkeiten	Fach- und Persönlichkeitstrainings, EDV-Schulungen, themenbezogene Seminare, Sprachkurse, weitgehende Entwicklungsmöglichkeiten infolge interner Förderung und regelmässiger Rotation
Praktika, Studien- und Diplomarbeiten	Sind möglich als Trainees
Ansprechpartner	Tatjana Hubl, Tel.: +7 (495) 232 93 30, Tatjana.Hubl@profine-group.com
Website	www.profine-group.com, www.profine-group.ru



Herzlich Willkommen

bei profine

In profine konzentrieren sich alle Erfahrungen und das komplette Know-how der führenden Spezialisten für Kunststoffprofile. profine verbindet die technologische Innovationskraft eines europäischen Marktführers mit der Flexibilität seiner Einzelunternehmen.



LINDE-KCA-DRESDEN GmbH

Name	LINDE-KCA-DRESDEN GmbH, Tochter der THE LINDE GROUP
Branche	Engineering
Kontaktadresse	Bodenbacherstrasse 80, 01277 Dresden
Umsatz 2005	228 Mio. Euro in 2005 weltweit
Mitarbeiter	Am Standort Dresden ca. 550
Zukunft des GUS-Geschäfts	Die Linde-KCA-Dresden GmbH plant und baut komplexe Chemie- und Gasanlagen. Wir bieten insbesondere kryogene Luftzerlegungsanlagen, Polyolefinanlagen und Petrochemieanlagen für die Länder der GUS sowie die Länder Mittel- und Osteuropas an.
Fachrichtungen	Maschinenbau, Verfahrenstechnik, Chemieingenieurwesen
Zusatzqualifikationen	Mobilität, Teamfähigkeit, Sprachkenntnisse, Flexibilität, Erfahrung im Chemie- oder Gasanlagenbau
Auswahlverfahren	Online-, Email- oder Postbewerbung, Vorstellungsgespräch
Jobeinstieg	Direkteinstieg, Training on the job, Traineestellen
Weiterbildungs- und Karrieremöglichkeiten	Fach- und Persönlichkeitstrainings, EDV-Schulungen, Sprachkurse, Juinorenkreis (Nachwuchskräfteentwicklung), Feedbackgespräche, etc. Direkteinstieg, Training on the job, Traineestellen
Praktika, Studien- und Diplomarbeiten	Sind in unserem Unternehmen möglich
Ansprechpartner	Bitte wenden Sie sich per E-Mail an lkca.personal@linde-kca.com
Website	www.linde-kca.com

Anlagenbau für Chemie und Pharmazie

Linde Engineering

Linde

Lust auf Erfolg?
Suchen Sie Herausforderungen?
Möchten Sie gemeinsam mit uns
Ihre Karriere erfolgreich gestalten?

Dann bewerben Sie sich bei
Linde-KCA-Dresden-GmbH!



BEITEN BURKHARDT

Name	BEITEN BURKHARDT Rechtsanwaltsgesellschaft mbH
Branche	Rechtsberatung
Kontaktadresse	Moskau: Turchaninov Per., 6/2, 119034 Moskau, Russland, Tel.: +7 495 232 96 35, Kiew: ul. Shovkovychna 42-44, 01033 Kiev, Ukraine, Tel.: +380 44 494 0400; Düsseldorf: Uerdinger Straße 90, 40747 Düsseldorf, Tel.: +49 211 518989138
Mitarbeiter	Ca. 300 Berufsträger (Rechtsanwälte, Steuerberater)
Zukunft des GUS-Geschäfts	Rechtsberatung westlicher Investoren auf dem russischen und ukrainischen Markt, Begleitung russischer und ukrainischer Unternehmen bei der Expansion in die EU. Weitere Expansion im GUS-Raum, um dort bekannteste deutsche Kanzlei zu bleiben.
Fachrichtungen	Rechtswissenschaften, Absolventen deutscher wie russischer bzw. ukrainischer Hochschulen.
Zusatzqualifikationen	Sehr gute Rechtskenntnisse, sichere Kenntnisse der russischen/ukrainischen und deutschen Sprache, Englisch ein Plus, Verständnis für wirtschaftliche Zusammenhänge.
Auswahlverfahren	Umfassende Bewerbungsunterlagen, Auswahlgespräche, oft vorangegangene Praktika
Jobeinstieg	Einstieg erfolgt als Paralegal oder als Associate, Zuweisung zu einem erfahrenen Partner
Weiterbildungs- und Karrieremöglichkeiten	Laufende Fortbildung intern wie extern, nach mehreren Jahren Aufstieg zum Partner möglich
Praktika, Studien- und Diplomarbeiten	Ableistung möglich, auch Station für Rechtsreferendare
Ansprechpartner	Moskau: RA André Scharrer (andre.scharrer@bblaw.com), Kiew: RA Felix Rackwitz (felix.rackwitz@bblaw.com), Düsseldorf: RA Dr. Thomas Heidemann (thomas.heidemann@bblaw.com)
Website	www.bblaw.com



RECHTSBERATUNG IN DER GUS

Beiten Burkhardt Moskau, St. Petersburg und Kiew sind Repräsentanzen der Beiten Burkhardt GmbH. Beiten Burkhardt begleitet seine Mandanten seit 1992 mit umfassendem Rechtsrat in Fragen des Wirtschaftsrechts in Russland und seit 2004 auch in der Ukraine.

In den über zehn Jahren unserer Tätigkeit in Moskau haben wir umfangreiche Erfahrung in allen Bereichen des Wirtschaftsrechts gesammelt. Unsere Beratungsschwerpunkte liegen auf den Gebieten des Unternehmensrechts (Gründungen, Gemeinschaftsunternehmen, Unternehmenskäufe, Beteiligungen, Umstrukturierungen), des Immobilienrechts sowie im Bereich strukturierter Finanzierungen.

Das Büro St. Petersburg beschäftigt sich schwerpunktmäßig mit der Betreuung ausländischer Investoren in der russischen Nord-West-Region und hat sich seit der Gründung im Jahr 1996 zu einer festen Größe in der Beratung zu Fragen lokalen Rechts entwickelt. In Kiew ist Beiten Burkhardt als einzige deutsche Großkanzlei mit einem dynamisch wachsenden Büro vertreten und berät in industriellen Investitionsprojekten, Finanz- und Immobilientransaktionen.

DÜSSELDORF

Dr. Thomas Heidemann
Uerdinger Strasse 90
40474 Düsseldorf
Deutschland
Thomas.Heidemann@bblaw.com
bblaw-duesseldorf@bblaw.com
Tel.: + 49 211 51 89 89 138
Fax: + 49 211 51 89 89 132
www.bblaw.ru

MOSKAU

Dr. Christian
von Wistinghausen
Turtschaninov Per. 6/2
119034 Moskau
Russland
Christian.Wistinghausen@bblaw.com
bblaw-moskau@bblaw.com
Tel.: + 7 495 232 96 35
Fax: + 7 495 232 96 33
www.bblaw.ru

ST. PETERSBURG

Denis Martyushev
Nevskij Prospekt 140
191036 St. Petersburg
Russland
Denis.Martyushev@bblaw.com
bblaw-stpetersburg@bblaw.com
Tel.: + 7 812 449 60 00
Fax: + 7 812 449 60 01
www.bblaw.ru

KIEW

Felix Rackwitz
Wul. Shovkovychna 42-44
01601 Kiew
Ukraine
Felix.Rackwitz@bblaw.com
bblaw-kiew@bblaw.com
Tel.: + 380 44 49 40 400
Fax: + 380 44 49 40 401
www.bblaw.com.ua



FIEGE

Die Fiege Gruppe

Name	Fiege Deutschland GmbH & Co. KG
Branche	Integrierte Internationale Logistik
Kontaktadresse	Deutschland: FIEGE Holding Stiftung & Co. KG, Joan-Joseph-Fiege-Str. 1, 48268 Greven, Deutschland; Russland: ul Avtozavodskaja, d.23, Projektirujemyj proezd 4062, Nagatinskij Terminal, 109280 Moskau, Russland
Umsatz 2005	1,574 Milliarden Euro
Mitarbeiter	13.500
Zukunft des GUS-Geschäfts	Gemeinsam mit dem Kunden wird ein ganzheitliches System zur nachhaltig optimalen Logistiklösung für seine individuellen Anforderungen entwickelt. Als Grundlage der gemeinsamen Arbeit bietet die Fiege Gruppe die gesamte Bandbreite logistischer Dienstleistungen vom Engineering bis zum Logistik-Management.
Fachrichtungen	Speditionskauffrau/-mann, Controlling, Managementnachwuchskräfte sowie Assistenz
Ansprechpartner	Hr. Jens Pfeiffer, Tel.-Nr. 02571-999152, E-Mail-Adresse: jpfeiffer@fiege.de
Website	www.fiege.com

Unsere Logistik spricht viele Sprachen ...



... und versorgt viele Märkte. Europaweit.

Auf dem gesamten europäischen Kontinent sind wir mit einem engmaschigen Netz leistungsstarker Standorte vertreten, die einzeln oder im Verbund sämtliche logistischen Aufgaben bewältigen. Lückenlose IT-Integration, vielfältige regionale Spezialisierung, kundenorientierte Value-Added-Services und permanenter Know-how-Transfer zwischen den Ländern schaffen logistische Standards, die über alle Grenzen hinweg adaptierbar sind.

So entstehen Logistiksysteme, die unseren Kunden die Märkte Europas und die Tore zur Welt öffnen.

www.fiege.com



FIEGE

The World of Logistics



COMMIT Project Partners

Name	COMMIT Project Partners GmbH
Branche	Beratung, Veranstaltungen, Projektmanagement
Kontaktadresse	Russland: Pryanishnikova ul.19 / 1, 127550 Moskau, Deutschland: Friedrichstraße 95, 10117 Berlin
Mitarbeiter	20
Zukunft des GUS-Geschäfts	COMMIT entwickelt, realisiert und betreut Investitionsprojekte in Russland, der Ukraine, Zentralasien und im Kaukasus. Mit Büros in Berlin, Moskau und Ufa begleitet COMMIT deutsche Unternehmen bei ihrem Eintritt in den GUS-Markt und vertritt zudem die Interessen russischer Gebietskörperschaften, Wirtschaftsagenturen und Unternehmen in Deutschland.
Fachrichtungen	Alle Studiengänge, vorzugsweise Wirtschaftswissenschaften
Zusatzqualifikationen	Hervorragende Deutsch-Kenntnisse in Wort und Schrift, sehr gute Kenntnisse der russischen Sprache, Kommunikationsstärke, sicheres Auftreten, routinierter Umgang mit der MS-Office-Suite
Auswahlverfahren	Vollständige Bewerbungsunterlagen, Interviews
Jobeinstieg	Übernahmemöglichkeit nach erfolgreich absolviertem Praktikum
Weiterbildungs- und Karrieremöglichkeiten	Einführung in umfangreiches Netzwerk, Mitarbeit in Niederlassungen in Russland
Praktika	idR 3 Monate
Ansprechpartner	Matthias Toepfer
Website	www.commit-pp.com



Die russische Wirtschaft boomt seit Jahren und auch Deutschland als bedeutendster Handelspartner Russlands profitiert davon. Russland stellt mittlerweile den am schnellsten wachsenden Auslandsabsatzmarkt für deutsche Unternehmen dar.

COMMIT Project Partners GmbH unterstützt deutsche Unternehmen auf ihrem Weg zu den chancenreichen aber auch schwierigen Märkten Russland und weiterer GUS-Staaten durch umfangreiche Dienstleistungen und ein ausgebautes Netz von Tochterunternehmen.

➤ Events

- Vorbereitung und Organisation von Unternehmerreisen nach Russland
- Präsentationen russischer Regionen in Deutschland
- Organisation von Messebeteiligungen

➤ Advisory

- Beratung bei Zoll- und Rechtsfragen
- Beratung bei Unternehmensgründungen in Russland
- Kontaktvermittlungen zu Einrichtungen der öffentlichen Hand in Russland

➤ Research

- Marktanalysen
- Standortanalysen
- Entwicklung von Markteintrittsstrategien
- Geschäfts- und Vertriebspartnersuche
- Kooperationsvermittlung zwischen deutschen und russischen Unternehmen
- Adressrecherchen

➤ Services

- Visabeantragung
- Dolmetscherdienst
- Reiseorganisation

Commit Project Partners GmbH
Friedrichstr. 95, 10117 Berlin
Tel.: 030-2062-3622, Fax: 030-20058809
Email: office@commit-pp.com, Web: www.commit-pp.com



interpool

interpool

Name	interpool Internationale Personaldienstleistungen
Branche	Personalberatung
Kontaktadresse	Knaackstr. 84, 10435 Berlin, Tel. +49-30-40500358, Fax. +49-30-40500459
Umsatz 2005	Unsere Kunden: zwischen 10 Millionen und 1 Milliarde €
Zukunft des GUS-Geschäfts	Aktuell haben wir für einen unserer Kunden mehrere Management-Trainee-Stellen in Russland zu besetzen. Das Programm umfasst einen rund einjährigen Durchlauf der verschiedenen Stationen des Unternehmens wie Vertrieb, Finanzen, After-Sales und Logistik.
Fachrichtungen	Hauptsächlich Wirtschafts- oder Ingenieurwissenschaften
Zusatzqualifikationen	Sehr gute Studienleistungen, Auslands- und Praxiserfahrung, Kommunikationsstärke, analytisches Denken, Belastbarkeit, fließend Englisch und Russisch
Auswahlverfahren	Online-Bewerbung, Telefoninterviews, Assessment Center
Jobeinstieg	Während des Trainee-Programms bekommen Sie die Möglichkeit, vor Ort in Russland und im Stammhaus in Deutschland das Unternehmen besser kennen zu lernen sowie sich auch anhand von theoretischen Modulen mit fachlichem und „Soft Skill“-Training weiterzubilden.
Weiterbildungs- und Karrieremöglichkeiten	Im Anschluss an das Trainee-Programm unseres Kunden in Russland ist dort eine anspruchsvolle Management-Position zu besetzen.
Praktika, Studien- und Diplomarbeiten	Wir besetzen regelmäßig Praktikantenstellen im Bereich internationales Bewerbermanagement; Studien- und Diplomarbeiten auf Nachfrage möglich
Ansprechpartner	Anne Schwarz (candidates@interpool-personal.de)
Website	www.interpool-personal.de



「 _ the *right* people. worldwide. 」

»If you want to start an international career with globally operating companies, then interpool is one of the best recruiting addresses to turn to«

_ Dimitri, 29, Financial Analyst from Yekaterinburg



interpool

SCHERL & PARTNER

gesellschaft für innovation und management

SCHERL & PARTNER

Name	SCHERL & PARTNER, s.r.o
Branche	Direktsuche von Fach- und Führungskräften in Osteuropa
Kontaktadresse	ul. Krasnaja Presnja, 13, off. 38, RU-123022 Moskau ,Tel.: +7-495-642 43 93, Fax: +7-495-252 65 63; E-Mail: russia@scherl-partner.com
Mitarbeiter	7 Mitarbeiter in Osteuropa
Zukunft des GUS-Geschäfts	SCHERL & PARTNER widmet sich hauptsächlich den klassischen Gebieten der Personalberatung, und hier vor allem der qualifizierten Direktsuche und Vermittlung hochspezialisierter Fachleute für Führungs- und Vertriebspositionen, insbesondere in der Russischen Föderation, Ukraine, Bulgarien und Kasachstan.
Fachrichtungen	alle Fachrichtungen außer IT, Bankgewerbe und Juristen
Zusatzqualifikationen	Zusatzqualifikationen - gute Kenntnisse der deutschen und/oder englischen Sprache
Auswahlverfahren	Vollständige Online-Bewerbung, strukturierte Vor-Interviews in Moskau, Kiew, Sofia oder Almaty, Präsentation beim Auftraggeber
Jobeinstieg	Direkteinstieg
Weiterbildungs- und Karrieremöglichkeiten	Individuell
Praktika, Studien- und Diplomarbeiten	Prinzipiell ja, wenn Dauer mind. 6 Monate beträgt.
Ansprechpartner	Fr. Oxana Gedzyun und Fr. Elena Guseva, SCHERL & PARTNER Prag und Moskau
Website	www.scherl-partner.com

SCHERL & PARTNER, s.r.o.
Ihr Weg zu den besten Köpfen in Ostmitteleuropa

Effektive Personalberatung lebt vom direkten menschlichen Kontakt. Dies gilt besonders auf dem Gebiet der Fach- und Führungskräfte, wo neben professionellen Fähigkeiten auch charakterliche Eigenschaften als Faktoren einer nachhaltigen, erfolgreichen Zusammenarbeit wirken.

Auf Grundlage dieser Überzeugung berät SCHERL & PARTNER seit 1997 überwiegend deutsche Unternehmen auf den ost- und mitteleuropäischen Märkten. Regionale Schwerpunkte unserer Tätigkeit sind neben dem Großraum Moskau und der Russischen Föderation vor allem die Ukraine, die Slowakei, Bulgarien und Tschechien. Hier ist SCHERL & PARTNER jeweils mit Niederlassungen vertreten, die eng mit der Zentrale in Prag kooperieren.

SCHERL & PARTNER widmet sich hauptsächlich den klassischen Gebieten der Personalberatung, und hier vor allem der qualifizierten Direktsuche und Vermittlung hochspezialisierter Fachleute für Führungs- und Vertriebspositionen. Darüber hinaus gewinnt auch die Kooperationspartnersuche und Segmentanalyse in den dynamischen Märkten Ost- und Mitteleuropas immer mehr an Bedeutung.

Prägend für unsere Arbeitsweise ist der persönliche Kontakt mit allen Partnern, auf den wir stets größten Wert legen. Verbunden mit soliden Marktkenntnissen, strukturiertem Vorgehen, hoher Flexibilität und Orientierung am Einzelfall ist dies ein Garant seriöser Beratung. Dafür stehen wir ein und freuen uns auf eine erfolgreiche Zusammenarbeit.

Robert A. Scherl
Geschäftsführer SCHERL & PARTNER

SCHERL & PARTNER, s.r.o.
Ваш путь к самым лучшим кадрам в Восточной Европе

Эффективный кадровый консалтинг невозможен без прямого контакта с людьми. В особенности, это касается сферы поиска специалистов и руководящих кадров. Ведь в данном случае важны не только профессиональные навыки, но и целый ряд личностных качеств, являющихся гарантией прочного и успешного сотрудничества.

Руководствуясь данным принципом, фирма «SCHERL & PARTNER» с 1997 года занимается консалтингом преимущественно для немецких компаний на рынках Восточной и Средней Европы. Основными региональными центрами нашей активности являются Российская Федерация, включая Москву и Московскую область, Украина, Словакия, Болгария и Чехия. Представительства фирмы «SCHERL & PARTNER» в данных странах работают в тесном взаимодействии с центральным офисом в Праге.

Фирма «SCHERL & PARTNER» ориентируется, прежде всего, на классические направления кадрового консалтинга, среди которых стоит отметить эффективный прямой поиск высококвалифицированных специалистов на руководящие позиции, в том числе, и в области сбыта. Наряду с этим направлением интенсивно развивается поиск кооперационных партнеров и анализ сегментов на динамично растущих рынках Восточной и Средней Европы.

Характерной чертой нашего стиля работы является личный контакт со всеми партнерами. Данному аспекту мы уделяем огромное внимание. Глубокие знания рынка, структурированный подход в сочетании с гибкостью и ориентацией на индивидуальные требования клиента – все это является гарантом серьезного консалтинга. Мы всегда готовы Вам помочь и надеемся на благотворное сотрудничество.

Роберт А. Шерл
Директор фирмы «SCHERL & PARTNER»

Центральный офис в Праге: SCHERL & PARTNER, s.r.o., c/o Palais Thun-Hohenstein, ul. Karmelitská, 18 - CZ-118 00 Prag 1 (Malá Strana/Kleinseite), Tel.: +420-724-205 616, Tel./Fax: +420-2-572 160 64, Tel.: +420-2-575 348 87, E-Mail: info@scherl-partner.com - <http://www.scherl-partner.com/>
ul. Krasnaja Presnja, 13, off. 38, RU-123022 Moskau, Tel.: +7-495-642 43 93, Fax: +7-495-252 65 63
E-Mail: russia@scherl-partner.com



FINANCIAL SYSTEMS

LFS Financial Systems

Name	LFS Financial Systems GmbH
Branche	Finanzsektorberatung in Transformations- und Entwicklungsländern
Kontaktadresse	LFS Financial Systems GmbH, Linienstr. 126, 10115 Berlin, Deutschland, Tel. +49 30 308747-0, Fax. +49 30 30874750, info@lfs-consulting.de
Umsatz 2005	3,8 Mio. Euro im GUS-Raum, 5 Mio. weltweit
Mitarbeiter	50 Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen weltweit
Zukunft des GUS-Geschäfts	LFS Financial Systems ist eine Management- und Beratungsfirma mit den Schwerpunktregionen Zentral-Asien und Afrika. LFS hat mit internationalen Partnern (EIB, IFC, KfW, OTMF) die AccessHolding AG gegründet. Diese plant in den kommenden fünf Jahren, drei bis fünf kommerziell ausgerichtete Mikrofinanzbanken in der GUS zu gründen.
Fachrichtungen	Wirtschafts- und Sozialwissenschaften, Informatik
Zusatzqualifikationen	Auslandserfahrung in Entwicklungs- oder Transformationsländern, Kenntnisse im Bereich Banking oder Corporate Finance. Englisch und weitere Fremdsprache (insb. Russisch, Französisch, Portugiesisch, Spanisch, Türkisch, aber auch Arabisch, Chinesisch u.a.)
Auswahlverfahren	Bewerbung mit Anschreiben und Lebenslauf via E-Mail, Telefongespräch, Bewerbungsgespräch
Jobeinstieg	6-monatiges Trainee-Programm
Weiterbildungs- und Karrieremöglichkeiten	Individuelle Karriere als Internationale/-r Finanzsektorexperte/-in und Bankberater/-in
Praktika, Studien- und Diplomarbeiten	Prinzipiell möglich
Ansprechpartner	Herr Benjamin Regitz
Website	www.lfs-consulting.de



Trainee-Programm

Entscheiden Sie sich für einen erfolgreichen Start bei einem dynamischen Unternehmen. LFS hat sich als renommiertes Beratungsunternehmen im Bereich Bank-Consulting in Transformations- und Entwicklungsländern etabliert. Unsere Auftraggeber und Partner sind namhafte internationale Geberinstitutionen wie die European Bank for Reconstruction and Development, die International Finance Corporation sowie die Kreditanstalt für Wiederaufbau. Wir

- beraten Geschäftsbanken und andere Finanzinstitute bei der Einführung von Kreditprodukten für Mikro-, Klein- und Mittelunternehmen,
- übernehmen den Aufbau und das Management von neugegründeten Banken für dieses Kundensegment.

Das LFS Trainee-Programm

Ein guter Start

- Möchten Sie Ihre analytischen Fähigkeiten und Ihr Wissen in einem innovativen Unternehmen einsetzen?
- Möchten Sie sich persönlich und beruflich entfalten und durch vielseitige Aufgabenstellungen Ihren Erfahrungshintergrund erweitern?
- Wollen Sie Berufserfahrung im Ausland gewinnen?

LFS bietet Ihnen einen schnellen Start und die Einarbeitung in ein Beratungsfeld mit Perspektive. Während des Trainee-Programms werden Sie mit einem erfahrenen Beraterteam an einem unserer Projektstandorte zusammenarbeiten.

Interessiert?

Kontaktieren Sie uns.



C. Spaarmann

seit 1836

C. Spaarmann

Name	C. Spaarmann GmbH
Branche	Internationale Spedition & Zollagentur
Kontaktadresse	Russland: ul. Ordschonikidze 11 Gebäude 9, 115191 Moskau; Deutschland: Kurt-Rüdiger-Müller-Str.1, D-03149 Forst (Lausitz)
Umsatz 2005	ca. 25 Mio EUR
Mitarbeiter	ca. 240
Zukunft des GUS-Geschäfts	Ausbau des bestehenden Niederlassungsnetzes und der Verkehre, Abhebung vom Wettbewerb durch ausgeprägtes Servicedenken, enge Zusammenarbeit mit den Niederlassungen der Firma in den anderen Ländern.
Fachrichtungen	Internationale Spedition (Land-,Luft-, und Seefracht, Verzollungen)
Zusatzqualifikationen	Fremdsprachen
Auswahlverfahren	Vollständige Online-Bewerbung, strukturierte Interviews
Jobeinstieg	Direkteinstieg, Besuch ausgewählter Filialen
Weiterbildungs- und Karriereemöglichkeiten	Interne Praktika, berufsbegleitendes Studium, Übernahme Leitungspositionen
Praktika, Studien- und Diplomarbeiten	Auf Anfrage
Ansprechpartner	Herr Hans-Peter Otto
Website	www.spaarmann.de



C. Spaarmann
seit 1836

Der
Spezialist

für Zollabfertigung

und Logistik

Richtung **Osten**

Seit über 160 Jahren haben wir uns den grenzüberschreitenden Güterverkehr zur Aufgabe gemacht. Dies scheint eine halbe Ewigkeit angesichts der rasanten Entwicklung des Transportwesens.

Wer mit ihr schritthalten konnte, hat vor allem eines gewonnen:

Erfahrung, die Vertrauen erst möglich macht.

Unsere Kompetenz ^{Richtung}

- ▶ Umfangreiches Niederlassungsnetz in Mittel- und Osteuropa
- ▶ Fremdsprachenkundiges Personal
- ▶ Osteuropaerfahrenes Management

Unser Leistungsspektrum

- ▶ Zollanmeldungen über das IT-ATLAS Verfahren bei jedem deutschen Zollamt rund um die Uhr
- ▶ Vertretungen an ausgewählten Standorten an der EU-Außengrenze

- ▶ Fiskalvertretung, Präferenzbestimmungen
- ▶ Ausfuhranmeldungen, Neutralisation
- ▶ Erstattungsverfahren und Ausfuhrüberwachung
- ▶ Zolltarifauskünfte Intransit
- ▶ Export- und Transitabfertigungen NCTS / Carret TIR
- ▶ Projektlogistik, multimodale Transportleistungen
- ▶ Bahn-, Sonder-, Übermaß- u. Schwerlasttransporte
- ▶ Stückgut, Teilpartien, Komplettladungen per LKW und Bahn

- ▶ Regelmäßige Sammelgutverlehrs
- ▶ Expieß- und Direktzustellungen mit Sonderfahrzeugen und Kleintransportern
- ▶ Luft- und Seefracht

- ▶ Zolllager, Mehrwertleistungen
- ▶ Transportversicherung und Beratung



C. Spaarmann GmbH, C. Spaarmann Transit GmbH
Hauptverwaltung
Kurt-Rüdiger-Müller-Straße 1
D-03149 Forst (Lausitz)
Telefon + 49 (0) 35 62 6 90-0
Fax + 49 (0) 35 62 6 90-5 10
info@spaarmann.de | www.spaarmann.de

Demag Cranes & Components

Name	Demag Cranes & Components GmbH
Branche	Maschinenbau und Fördertechnik
Kontaktadresse	Ruhrstr. 28, 58300 Wetter
Umsatz 2005	ca. 621 Mio. Euro
Mitarbeiter	5.156
Zukunft des GUS-Geschäfts	Weltmarktführer mit mehr als 180jähriger Geschichte bietet gebündelte Gesamtkompetenz für Krane, Hebezeuge und fördertechnische Komponenten im Wachstumsmarkt Osteuropa.
Fachrichtungen	Maschinenbau, Elektrotechnik und Wirtschaft
Auswahlverfahren	Assistent, Associate, Trainee oder Praktikant
Jobeinstieg	Praktikum, Werkstudent, Direkteinstieg
Weiterbildungs- und Karrieremöglichkeiten	Entsprechend Qualifikation
Praktika, Studien- und Diplomarbeiten	Ja
Ansprechpartner	Birgit Birkenstock
Website	www.demagcranes.de

Ihr Start in eine erfolgreiche berufliche Zukunft im Wachstumsmarkt Osteuropa

Demag Cranes & Components GmbH in Wetter/Ruhr, löst Materialfluss-, Logistik- und Antriebsaufgaben mit dem weltweit umfassendsten Produkt- und Leistungsprogramm für Betriebe aller Größenordnungen – vom Handwerk über den Handel bis hin zum industriellen Großunternehmen.



Mit der Produktpalette der zwei Geschäftszweige Krane, Handling Technology/ Antriebstechnik bietet das Unternehmen besondere Branchenlösungen für Fahraufgaben, die Lastenhandhabung am Arbeitsplatz sowie den Materialfluss in Produktion und Lager. Der dritte Geschäftszweig widmet sich dem Service und sichert mit seiner kompletten Dienstleistungspalette die wirtschaftliche Anwendung von Demag-Produkten und damit eine dauerhafte Kundenzufriedenheit.

Mehr über das Unternehmen und die Produkte erfahren Sie im Internet unter

www.demagcranes.de

Mit uns können Sie den richtigen Schritt in Ihre berufliche Zukunft gehen und Ihr Wissen und Ihre Fähigkeiten schnell und sicher in die gewünschte Praxis umsetzen. Im Rahmen unserer Aktivitäten im Wachstumsmarkt Osteuropa bieten wir Ihnen unterschiedliche Aufgabengebiete, die auf Ihre ausbildungsorientierten Kenntnisse und persönlichen Neigungen abgestimmt sind.

Entsprechend Ihren angestrebten Arbeitsgebieten und Ihrer zukunftsorientierten Zielsetzung legen wir gemeinsam die Schritte fest, die Ihren Erfolg sichern –

als

- Praktikant/Diplomand
- Berufseinsteiger
- Young Professional

in den Bereichen

- Maschinenbau
- Elektrotechnik
- Wirtschaftswissenschaft

in den Funktionen

- Konstruktion
- Technische Projektierung/Vertrieb
- kaufmännischer Bereich

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen.

Rufen Sie uns einfach an, schicken Sie uns eine E-Mail oder senden Sie uns gleich Ihre Bewerbungsunterlagen, wir antworten umgehend.

Demag Cranes & Components GmbH
Personal Angestellte
Postfach 67
58286 Wetter

Ihre Ansprechpartnerin ist Birgit Birkenstock, Tel. (0 23 35) 92-73 78 bewerbung@demagcranes.com

- Keine Standpräsenz -
LKW WALTER

Name	LKW WALTER Internationale Transportorganisation AG
Branche	Transportorganisation, Dienstleistung
Kontaktadresse	Industriezentrum NÖ-Süd, Strasse 14, Postfach 36, A-2355 Wiener Neudorf / Austria
Umsatz 2005	902,91 Mio. Euro (Geschäftsjahr 2005/06)
Mitarbeiter	1.107 (Österreich)
Zukunft des GUS-Geschäfts	LKW WALTER ist heute die führende Transportorganisation im europäischen LKW-Ladungsverkehr – in ganz Europa, den GUS-Staaten und dem Mittleren Osten. Speziell der Zukunftsmarkt „GUS“ wird laufend weiter aufgebaut
Fachrichtungen	Wirtschaftlicher Hintergrund (Außenhandel, Marketing, internationaler Handel, etc.)
Zusatzqualifikationen	Deutsch (verhandlungssicher), Russisch (optimalerweise als Muttersprache), weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
Auswahlverfahren	Telefoninterview und persönliches Interview
Jobeinstieg	Direkteinstieg, Traineeprogramm „Train the Winner“ (ca. 6 Monate)
Weiterbildungs- und Karriereemöglichkeiten	EDV-Schulungen, Kommunikationstraining, Sprachausbildung, Fach- und Persönlichkeitstraining
Praktika, Studien- und Diplomarbeiten	Eventuell
Ansprechpartner	Mag. Thomas Denkinger und Mag. Karl-Heinz Hochreiter
Website	www.lkw-walter.com

Manager von morgen ...

Join the Winner

Ausbildung zum internationalen Transport Manager

Als österreichische Transportorganisation zählen wir in unserem Spezialgebiet zu den Marktführern Europas. Wir bieten Ihnen die Chance auf eine internationale Karriere.

Anforderungsprofil:

- Sie absolvieren in Kürze ein Wirtschaftsstudium
- Sie haben sich auf Management, Marketing, internationale Geschäftstätigkeit oder auf ein vergleichbares Gebiet spezialisiert
- Neben gutem Deutsch sprechen Sie fließend Russisch - optimalerweise als Muttersprache



Jobbeschreibung:

Durch Learning by doing und laufende Weiterbildung bereiten wir Sie bestens auf Ihre abwechslungsreiche Aufgabe vor.

Nach dem Absolvieren unseres Trainee-Programmes *Train the Winner* übernehmen Sie einen eigenen Verantwortungsbereich.

Sie kommunizieren und verhandeln täglich mit Ihren internationalen Geschäftspartnern. Auslandsreisen runden Ihre Aufgabe ab.

Bewerben Sie sich online oder bei folgender Adresse:



Internationale Transportorganisation AG
A-2355 Wiener Neudorf, IZ NÖ-Süd, Straße 14
Postfach 36, AUSTRIA
E-Mail: personalw@lkw-walter.com



www.lkw-walter.com



Chemieanlagenbau Chemnitz GmbH

Chemieanlagenbau Chemnitz

Name	Chemieanlagenbau Chemnitz GmbH
Branche	Anlagenbau
Kontaktadresse	Deutschland: Augustusburger Strasse 34 in 09111 Chemnitz; Russland: Novotscheremuschkinskaja ul. 61, Fl.4, 117418 Moskau
Mitarbeiter	185
Fachrichtungen	Verfahrenstechnik, Chemieingenieur, Maschinenbau, Apparatetechnik, Automatisierungstechnik
Auswahlkriterien	Verfahrenstechnik, Chemieingenieur, Maschinenbau, Apparatetechnik, Automatisierungstechnik
Einsatzort	Deutschland, Russland, Weltweit
Auswahlverfahren	Absolviertes Diplomstudium, Sprachkenntnisse (Deutsch-Russisch-Englisch), Notendurchschnitt
Jobeinstieg	18monatiges Traineeprogramm
Weiterbildungs- und Karrieremöglichkeiten	Fach- und Persönlichkeitstrainings, Sprachkurse, individuelle Coachings
Praktika, Studien- und Diplomarbeiten	E-Mail-Bewerbung mit Themenschwerpunkt
Ansprechpartner	Anja Mierisch, CAC GmbH Chemnitz
Website	www.cac-chem.de



Chemieanlagenbau Chemnitz GmbH

Jedes unserer Projekte ist einzigartig. Jeder unserer Mitarbeiter auch.



Aus unseren Ideen wachsen weltweit moderne Produktionsstätten.
Dafür brauchen wir Ihren klugen Kopf.

Praktikum | Diplomarbeit | Traineeprogramm | Direkteinstieg



Chemieanlagenbau Chemnitz GmbH

Personalabteilung, Leiterin Personal

Frau Gundula Zirkler

Augustusburger Straße 34, 09111 Chemnitz, Deutschland

Phone +49 (0)371 6899-330, Fax +49 (0)371 6899-352

E-Mail gundula.zirkler@cac-chem.de

www.cac-chem.de/karriere

**CHEMNITZ
MOSKAU
ALMATY
BUKAREST
TEHERAN
KRAKAU
WIESBADEN**



Haensch Qualitätsentwicklung

Name	Haensch Qualitätsentwicklung GmbH
Branche	Beratung, Training, Seminar und Vertriebsaufbau Russland
Kontaktadresse	Haensch Qualitätsentwicklung GmbH, Cantian- strasse 11, 10437 Berlin Tel: +49 30 44044113; ООО Хенш Развитие Качества, Россия, 620049 Екатеринбург, Студенческая 15-2
Mitarbeiter	10
Zukunft des GUS-Ge- schäfts	Wir wollen langfristige und partnerschaftliche Ver- hältnisse mit unseren deutschen und russischen Kunden aufbauen und so zu deren gemeinsamen Erfolg in den GUS-Staaten beitragen. Für die Er- schließung des deutschen Marktes unterstützen wir unsere russischen Kunden bei der Entwicklung von hochqualitativen Produkten und Dienstleistun- gen.
Fachrichtungen	Wirtschaftswissenschaftler und Ingenieure für Praktika
Zusatzqualifikationen	Russisch und Erfahrungen im Qualitätsmanage- ment
Auswahlverfahren	Persönliches Interview
Praktika, Studien- und Diplomarbeiten	Ja, nach Absprache
Ansprechpartner	Stephan Haensch (stephan@haensch-QE.de)
Website	www.haensch-QE.ru , www.haensch-QE.de



*Die Haensch Qualitätsentwicklung GmbH hat für Sie
OstWestExperten – fordern Sie uns!*

Unser Hintergrund:

Als **Beratungs- und Trainingsunternehmen** haben wir uns seit 2002 ein umfangreiches Netzwerk an Industriekunden aufgebaut. Dieses Netzwerk möchten wir unseren **OWEX-Kunden** (OWEX=OstWestExperte) zur Verfügung stellen:

Unsere Kompetenzen – Ihr Vorteile:

- Markteintritt, Kundenidentifizierung, Kundenbetreuung, Geschäftsbetreuung
- Marktanalyse, Potentialanalyse, Konkurrenzanalyse etc.
- Lieferantensuche und Lieferantenaudits in den GUS Staaten

Unsere Stärken – Ihre Chancen:

Russische und deutsche Experten, die immer in Ihrer Nähe sind, wenn wir gebraucht werden. Das können wir durch unsere Büros in Berlin und Ekaterinburg garantieren.

Unser Anspruch – Ihre Garantie:

Wir wollen mit ernsthaften Unternehmern zusammen arbeiten, die an langfristigen und nachhaltigen Geschäftsbeziehungen mit Russland interessiert sind. Ihre Anforderungen sind individuell und somit sind auch unsere Lösungsansätze individuell. Fordern Sie uns.

Unsere Adresse – Ihr erster Schritt nach Russland

Haensch Qualitätsentwicklung GmbH – Cantianstrasse 11 – 10437 Berlin
www.haensch-QE.de;
Tel/ Fax: 030 44044113 – Email: kontakt@haensch-QE.de

dialog e.V. in Deutschland und Russland

Berlin

berlin@dialog-ev.org

Chemnitz

chemnitz@dialog-ev.org

Frankfurt am Main

frankfurt@dialog-ev.org

Köln/Bonn

koeln-bonn@dialog-ev.org

Leipzig

leipzig@dialog-ev.org

Tübingen

tuebingen@dialog-ev.org

Jekaterinburg

jekaterinburg@dialog-ev.org

Moskau

moskau@dialog-ev.org

St. Petersburg

petersburg@dialog-ev.org

Saratow

saratow@dialog-ev.org

Tomsk

tomsk@dialog-ev.org

dialog e.V. dankt seinen
Unterstützern

Deutsche Bank



Verband der Deutschen Wirtschaft
in der Russischen Föderation

**Союз Немецкой Экономики
в Российской Федерации**



Impressionen aus dem deutsch-russischen dialog



Eine Vision für die deutsch-russischen Beziehungen

Die Erfahrung von Systemwandel, Politikwende und Wirtschaftsumbau hat die junge Generation in weiten Teilen Europas geprägt. Heute ist Russland direkter Nachbar der Europäischen Union. Eine neue Definition der historisch gewachsenen besonderen Beziehung zwischen Deutschland und Russland bedarf der Mitgestaltung dieser Generation in beiden Ländern. Von einem Dialog der zukünftigen Akteure der deutsch-russischen wirtschaftlichen Zusammenarbeit auf gleicher Augenhöhe können beide Länder profitieren. Ein positives Szenario für die Zukunft der Beziehungen zwischen den Partnerländern zu schaffen ist ein Anliegen von dialog e.V.

Unsere Ziele

Mit seiner Arbeit verfolgt der dialog e.V. folgende Ziele:

- die zukünftigen Führungskräfte in der deutsch-russischen Zusammenarbeit bereits zu Studienzeiten und in der Anfangsphase ihres Berufslebens miteinander und mit erfahrenen Experten aus Unternehmen, Wissenschaft und Politik in den Dialog zu bringen;
- Aussichten für partnerschaftliche Kooperation aufzuzeigen und Lösungsansätze für aktuelle wirtschaftliche und gesellschaftliche Probleme, die Deutschland und Russland gleichermaßen betreffen, zur Diskussion zu stellen;
- die Potentiale der deutsch-russischen Zusammenarbeit in Wirtschaft und Wissenschaft zu kommunizieren und zu fördern.

Ein Netzwerk für den Dialog

dialog e.V. organisiert regelmäßig in Deutschland und Russland öffentliche Vortragsveranstaltungen, Podiumsdiskussionen, Symposien, Unternehmenskontaktbörsen und Begegnungsforen mit Unternehmen.

dialog e.V. vermittelt aktuelle Informationen für Studenten zu Studienmöglichkeiten in Deutschland und Russland und zur Wirtschaft. Dieses soll mit persönlichen Kontakten ein Fundament für eine nachhaltige Entwicklung der deutsch-russischen Zusammenarbeit legen.

Gründung und Auszeichnung

dialog e.V. ist von deutschen und russischen Studierenden und Absolventen der wirtschaftswissenschaftlichen Fakultät der Universität Tübingen im Jahr 1998 als Diskussionsforum für aktuelle Fragen der wirtschaftlichen und wissenschaftlichen Kooperation von Deutschland und Russland gegründet worden. Das Deutsch-Russische Forum hat den Verein im Dezember 2000 mit dem ersten Preis für Bürgerengagement in der Kategorie Nachwuchs- und Praktikantenförderung ausgezeichnet.

Mitgliedschaft und Kontakt

Mitglieder des Vereins sind Studenten und junge Berufstätige und Vertreter von Unternehmen und der öffentlichen Verwaltung aus Deutschland und Russland, die - unabhängig von Studienfach und beruflichem Hintergrund - an wirtschaftlichen Fragestellungen der Partnerländer interessiert sind.

Korporative Mitglieder sind Unternehmen, die den Kontakt zu besonders qualifizierten Studenten und jungen Berufstätigen suchen und/oder die Ziele des Vereins aus grundsätzlichem Interesse an der Verständigung zwischen Russland und Deutschland unterstützen wollen.

Der Jahresbeitrag für Studenten beträgt 15 Euro, für Berufstätige 30 Euro. Der Mitgliedsbeitrag für korporative Mitglieder (Unternehmen) richtet sich nach der Unternehmensgröße und kann beim Gesamtvorstand erfragt werden.

Der Verein ist vom Finanzamt Tübingen als gemeinnützig anerkannt.

dialog e.V. - Vereinigung deutscher und russischer Ökonomen

Regionalgruppe Berlin

c/o Schiff-gmbh · Schillerstr. 4-5 · 10625 Berlin

E-Mail: berlin@dialog-ev.org · Web: www.dialog-ev.org